

# Conférence 1



## **Le financement de votre trésorerie par l'affacturage et la mobilisation de vos bons de commande**



# 1

■

## **LE BESOIN DE TRESORERIE ET AFFACTURAGE**



# BESOIN DE TRESORERIE

1ERE PREOCCUPATION DES DIRIGEANTS



27 NOVEMBRE 2020

# OPTIMISER VOS RESSOURCES

Comment faire de la trésorerie sans alourdir l'endettement

Quels leviers ?

Vos immobilisations

Vos Stocks

Vos factures et vos commandes

30% du Total Bilan  
Liquide par l'affacturage

L'actionnaire

Le résultat

Les Emprunts,  
PGE

Vos fournisseurs

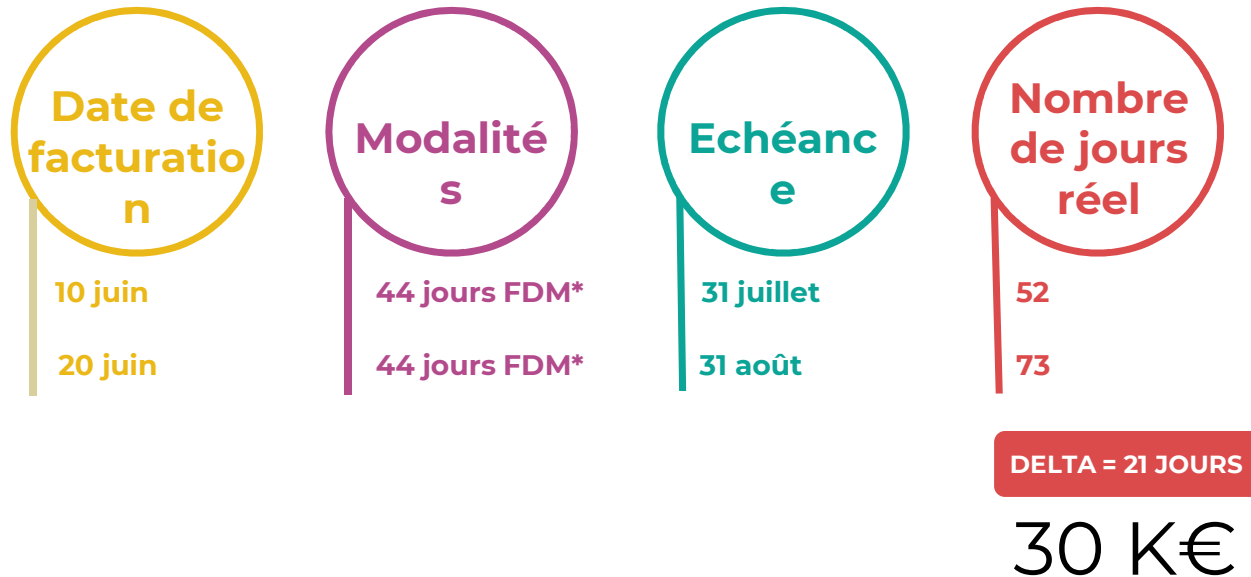


27 NOVEMBRE 2020

# DÉLAIS DE PAIEMENT

**500K€** CA annuel

**60** jours net OU **45** jours fin de mois



# L'AFFACTURAGE

DU CASH AVEC VOS CREANCES CLIENTS ET VOS COMMANDES



Un service financier fondé sur l'achat de créances.



Fourni par des factors, établissements spécialisés, réglementés et supervisés.



Ces factors ont une connaissance fine des secteurs d'activité dans lesquels sont réalisées les opérations de leurs clients, en France et à l'international.



27 NOVEMBRE 2020

# POURQUOI FAIRE DE L'AFFACTURAGE

Bruno Le Maire a déclaré :

« *Ce dispositif novateur **accompagne l'effort de relance du Gouvernement.** Il permettra aux entreprises **d'être payées plus tôt,** grâce à la garantie de l'Etat, et soutiendra ainsi leur trésorerie. Il les aidera à **honorer leurs commandes, à répondre à l'augmentation de la demande, et donc à prendre le chemin de la reprise.** Nous avons veillé avec les sociétés d'affacturage à ce qu'il soit simple et attractif. Je compte sur les sociétés d'affacturage pour proposer largement cette nouvelle offre, à des prix attractifs, pour la rendre accessible à un maximum d'entreprises et pour le distribuer massivement.»*



27 NOVEMBRE 2020

# POURQUOI FAIRE DE L'AFFACTURAGE

- Besoin en fonds de roulement, très affecté par la crise, augmente Mécaniquement avec la reprise de votre activité.
- Vous avez recommencé à enregistrer des commandes et à facturer, vous pouvez à nouveau vous tourner vers l'affacturage pour financer votre cycle d'exploitation.
- Parce que l'affacturage finance votre activité réelle et est autoliquidatif (pas d'amortissement).
- L'affacturage n'endette pas votre entreprise
- Les processus de souscription ont été allégés pour les entreprises.





# COMPLÉMENTARITÉ PGE/AFFACTURAGE

## CE QU'APPORTE LE PRÊT GARANTI PAR L'ÉTAT



### MONTANT

Jusqu'à **3 mois** de chiffre d'affaires en trésorerie



### APPORT

Un apport de cash pour **faire face aux dépenses impératives** alors que vos rentrées d'argent sont freinées par le contexte économique



### SERVICES

**Un prêt** accordé par votre banque



### IMPACTS BILAN

Un prêt inscrit au **passif de votre bilan**, amortissable jusqu'à 5 ans



## CE QU'APPORTE EN COMPLÉMENT L'AFFACTURAGE

Jusqu'à **2 mois** de chiffre d'affaires en trésorerie supplémentaire avec le financement de vos factures clients BtoB\*

Un **apport de cash pérenne\*** qui suit votre activité sans plafond d'encours contractuel\*\*. Ce cash vous permettra de financer la reprise de votre activité et fluidifier le remboursement du Prêt Garanti par l'État

**Des services additionnels au financement** tels que l'assurance-crédit ainsi que la relance et le recouvrement de vos factures non réglées à échéance

Une ligne de financement basée sur **votre actif circulant** qui n'impacte pas votre capacité d'autofinancement ni votre capacité d'endettement

\* Sous réserve de l'acceptation du dossier, de la signature du contrat d'affacturage, de la validation des factures cédées et de la garantie délivrée sur les clients au titre de l'assurance crédit. \*\* Hors offres pour les créateurs et les situations de travaux.



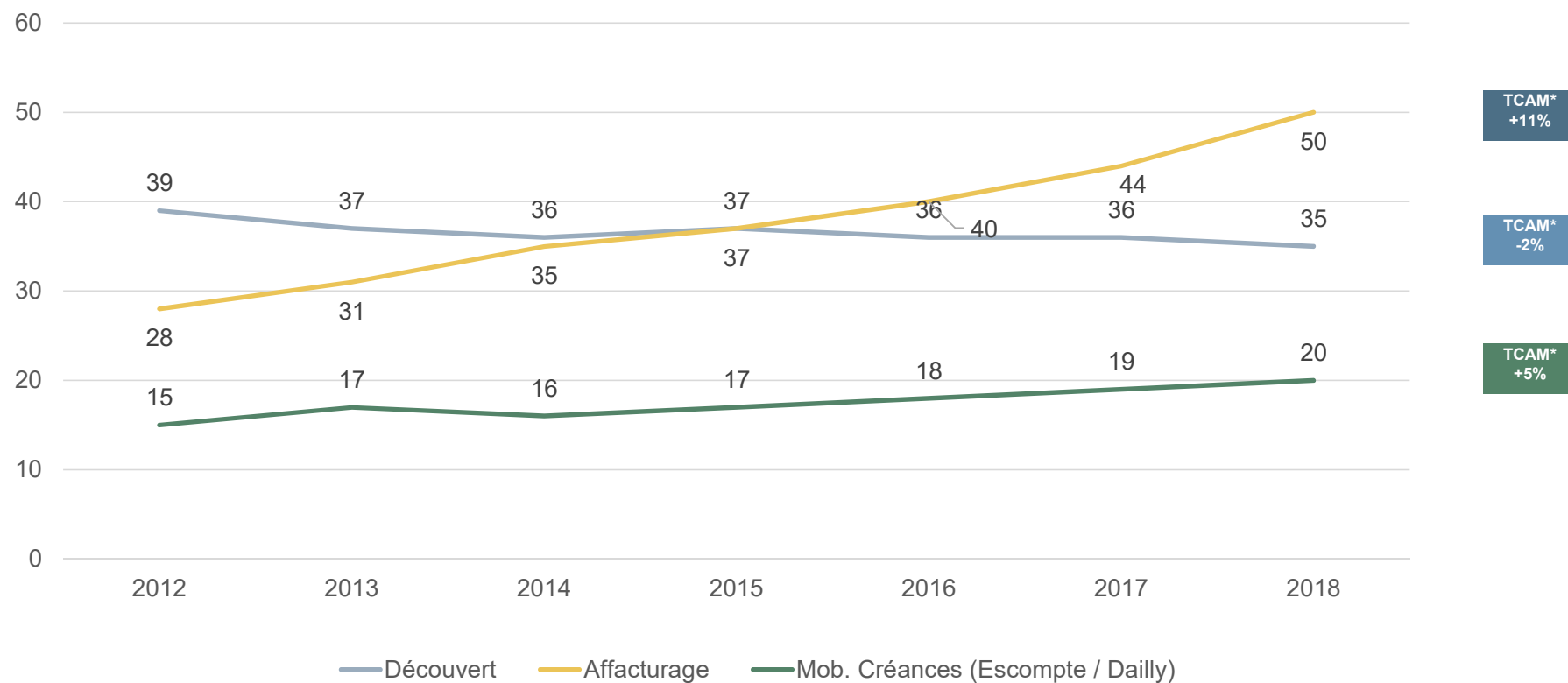
# 2

■

## L'AFFACTURAGE



# 1<sup>ER</sup> SOURCE DE FINANCEMENT COURT TERME



## **POUR QUI ?**

**Tous types  
d'entreprises  
ayant une  
activité B to B  
et les créateurs**

**Acheteurs  
Public & Privé  
couvert par  
l'assurance-  
credit**



# **POUR QUELS TYPES DE FACTURES**

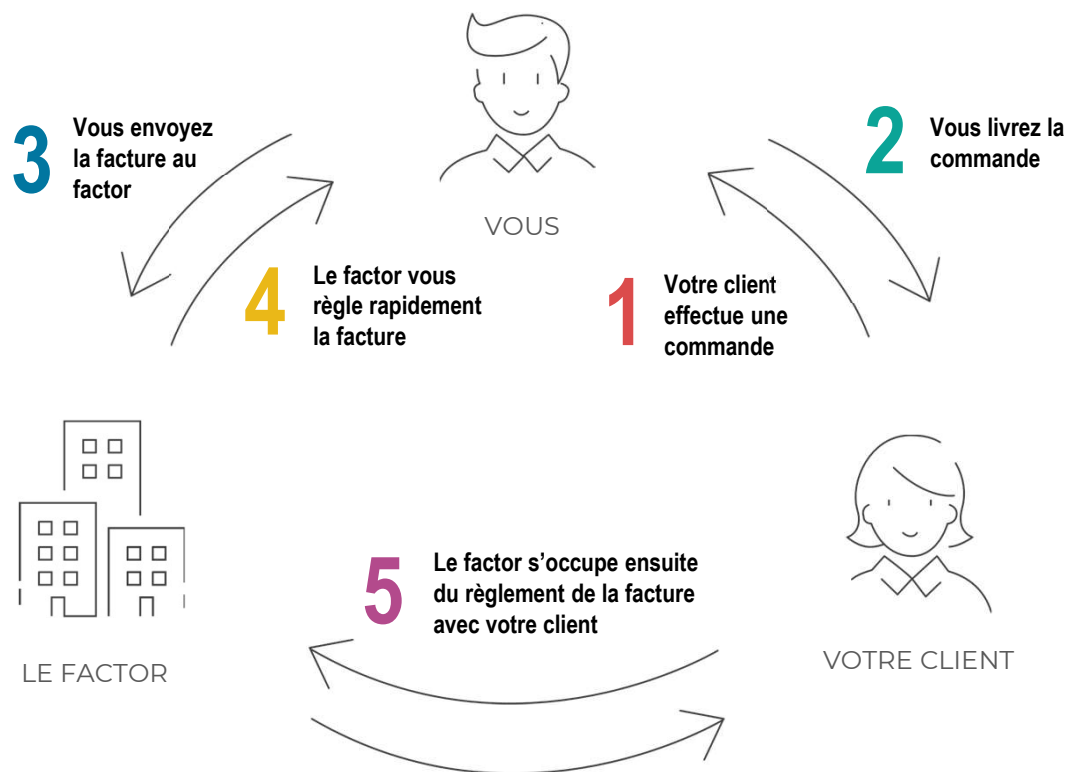
**Factures définitives**

**Des Situations de travaux**



# L'AFFACTURAGE

Comment ça marche



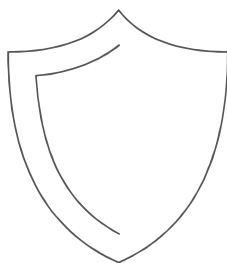
Pour être libérateur, le règlement de cette facture doit être effectué et adressé à :  
**BPCE FACTOR**  
Tél : 01 58 32 80 00  
10-12, avenue Winston Churchill 94676 Charenton-le-Pont Cedex  
RIB : 30007 00011 00010500791 36  
Domiciliation : NATIXIS Paris  
IBAN : FR76 3000 7000 1100 0105 0079 136  
SWIFT CODE ( BIC ) : NATX FR PP XXX  
N° ICS : FR57ZZ483693  
BPCE FACTOR a acquis notre créance par voie de subrogation dans le cadre d'un contrat d'affacturage. BPCE FACTOR devra être avisée de toute réclamation.



27 NOVEMBRE 2020

# AVANCE SUR FACTURES

FINANCEMENT



DÉPLAFONNÉ

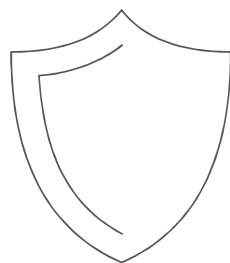
INDÉPENDANT DES  
MODES DE RÈGLEMENT

HORS RISQUE POUR  
LA BANQUE



# PROTECTION CONTRE LES IMPAYES

## ASSURANCE



## PRÉVENTION

UN MONTANT DE GARANTIE EST PRÉVENTIVEMENT ACCORDÉ SUR CHACUN DES ACHETEURS

*(avant de prendre la commande, ça peut servir)*

## SÉCURITÉ

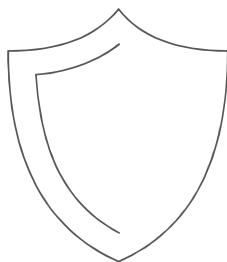
BPCE FACTOR PREND EN CHARGE LE MONTANT TTC DES FACTURES, DANS LA LIMITE DONNÉE EN PRÉVENTION





# RELANCE ET RECOUVREMENT

GESTION



## TRANQUILLITÉ

LE CLIENT FAIT LA FACTURE  
BPCE FACTOR SE CHARGE DU RESTE

*Gestion, suivi , relance, recouvrement*

## GAIN DE TEMPS ET D'EFFICACITÉ

COMBIEN DE TEMPS PASSÉ ?

*A relancer les clients  
A négocier avec le banquier pour payer les charges.  
A essayer de rassurer les fournisseurs.  
A demander des délais au trésor, à l'Urssaf  
Etc.*



# POUR LE CHEF D'ENTREPRISE, L'AFFACTURAGE OFFRE DES AVANTAGES SIGNIFICATIFS.

## + DE LIBERTE

Je libère du **TEMPS** temps pour mon **cœur de métier**. C'est la possibilité d'externaliser la gestion du poste client pour me concentrer sur mon activité, la prospection et la relation client.

## + DE SOUPLESSE

Je récupère le règlement de mes factures, **DES LA COMMANDE**. C'est la société d'affacturage qui me paye sans délai de paiement.

## + DE SERENITE

Je suis **PROTEGE des risques d'impayés**. C'est la garantie que mes factures soient toujours réglées et ce malgré un contexte instable

## + D'AMBITION

Je finance le **DEVELOPPEMENT** de mon activité. C'est une capacité de **financement PERENNE** liée à l'évolution de mon chiffre d'affaires.



# NOUVEAU : FINANCEMENT DES BONS COMMANDES

Avec la garantie de l'état (mesures PGE)

**Le financement des ventes dès la prise de commandes** sans attendre la livraison et l'émission des factures correspondantes.



**EN MOYENNE  
45  
JOURS DE  
TRÉSORERIE EN PLUS**  
par rapport  
à l'affacturage  
classique

**Un préfinancement bénéficiant de la garantie de l'Etat** à hauteur de 70 à 90%.



**ENCORE PLUS  
DE SÉRÉNITÉ**  
pour relancer  
votre activité

Nous pourrions intervenir sur vos commandes présentant les caractéristiques suivantes :

- Commandes émanant de vos clients domiciliés en France, garantis au titre de l'assurance-crédit
- Avec bons de commandes, devis acceptés, marchés publics ou privés (hors situations de travaux) à céder dans les 30 jours suivant leur émission.
- Montant des commandes > à 5 000 € HT
- La ou les facture(s) correspondant aux commandes devront nous être transmises dans les 60 jours suivant l'émission de la commande cédée.



# FLASHFACTURES

## FLASHFACTURES

« Vos factures clients financées en 24h\* en toute simplicité »



Rapidité

Vos  
financements  
en **24h**



Souplesse

Un service  
**sans**  
**engagement**



Simplicité

Une  
**tarification**  
connue à  
l'avance



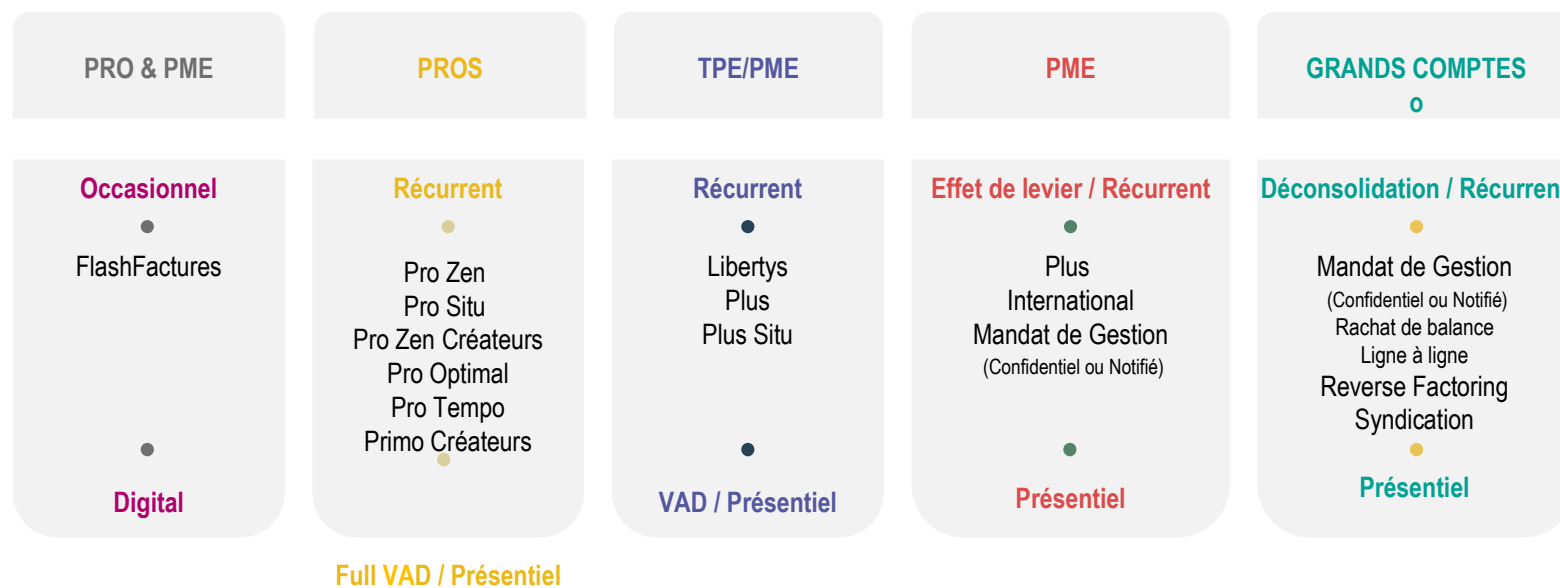
Autonomie

Un **service**  
**100% digital**



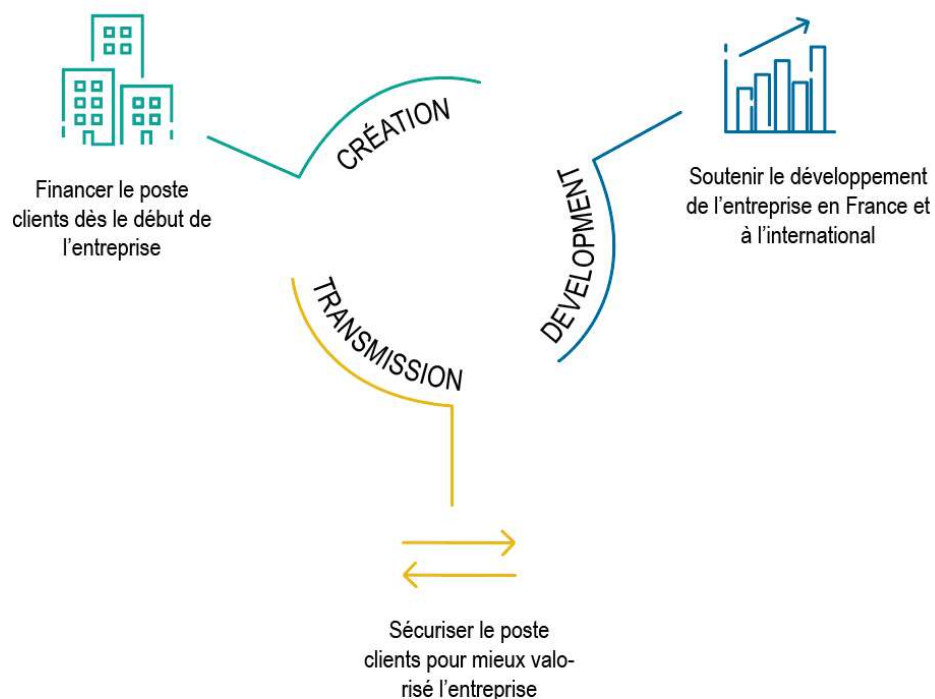
27 NOVEMBRE 2020

# UNE GAMME ADAPTEE



# L'AFFACTURAGE POUR TOUS

Accompagne l'entreprise à toutes les étapes de sa vie



## ACCOMPAGNER L'ENTREPRISE À TOUTES LES ÉTAPES DE SON DÉVELOPPEMENT

Depuis la création de l'entreprise jusqu'à son éventuelle transmission, BPCE Factor accompagne les entreprises dans leur développement en France et à l'international.

### À QUI S'ADRESSE L'AFFACTURAGE ?

Les offres d'affacturage de BPCE Factor s'adressent aux entreprises exerçant des activités en B to B, du professionnel aux grands comptes.

**CRÉATION :** Financer le poste clients dès le début de l'entreprise

**DÉVELOPPEMENT :** Soutenir le développement de l'entreprise en France et à l'international

**TRANSMISSION :** Sécuriser le poste clients pour mieux valoriser l'entreprise



27 NOVEMBRE 2020

3

■

**VOS QUESTIONS ?**



## CONTACTS UTILES

---

### BPCE Factor

---

**Alexandre SAVY**

Directeur Commercial Régional  
alexandre.savy@bpce.fr

**Laurence RAFFIN**

Déléguée Régionale  
laurence.raffin@bpce.fr

### Caisse d'Epargne Rhône Alpes

---

**Isabelle CHRISTIN**

Centre d'Affaires Rhône  
Chargée d'affaires entreprises  
Isabelle.christin@cera.caisse-epargne.fr / 06 23 81 22 55

**Service Clients**

04 72 60 49 61 – service-clients-banque-au-quotidien2@cera.caisse-epargne.fr